

“Rīgas jauno uzņēmēju apmācība Kembridžā” programma

Programmas misija ir iedrošināt tās dalībniekus pievērsties uzņēmējdarbībai plašākā mērogā, veidot izpratni par ilgtspējīgas uzņēmējdarbības kultūru un paaugstināt jauno uzņēmēju konkurētspēju.

Programmas uzdevumi ir sekmēt Rīgas jauno uzņēmēju biznesa ideju attīstīšanu un iedrošināt uzņēmējdarbības uzsākšanu Rīgā ar starptautisku potenciālu nākotnē.

Norises laiks: 2020.g. septembris – 2021.g. janvāris

Organizē biedrība “CONNECT Latvija” sadarbībā ar Cambridge Worldwide Associates. Galvenais partneris – Rīgas dome. Partneri – Anglia Ruskin University, Latvijas Investīciju un attīstības aģentūras pārstāvniecība Lielbritānijā, Latvijas Universitāte, Rīgas Ekonomikas augstskola - Stockholm School of Economics in Riga, Rīgas Tehniskā universitāte.

Programmas atklāšana (ar ielūgumiem)

24. septembris, pl. 16.00-18.00

Jelgavas iela 3, Latvijas Universitāte

Ievadsesija (īstais brīdis būt klāt, ja nav savas idejas)

12. oktobris, pl. 18.00-20.30

Strēlnieku iela 4A, SSE Riga

⇒ Problēmas un klienta vajadzības identificēšana konkurētspējīgiem risinājumiem, Modris Ozoliņš un Madara Māra Irbe

- Kur beidzas hobijs un sākas bizness?
- Kāpēc klienta vajadzību izzināšana ir stabils pamats biznesam?

⇒ Biznesa ideju ģenerēšanas metodes, Kristīne Bērziņa

- Kā uzņēmēji ģenerē biznesa idejas?
- Ātrā tīklošanās

⇒ Komanda un sociālais kapitāls, Jānis Prūsis

- Sociālā kapitāla iespējas un riski
- Sociālā atbalsta avoti
- Sociālais kapitāls kā instruments Rīgas pašvaldības grantu programmās



Cambridge Worldwide Associates



Pirmā kāрта - Rīgas modulis [17/10-28/11/2020]

1. nodarbību diena – Tirgus izpēte, mārketingus un biznesa modelis

17. oktobris, pl. 9.00-18.00

Kīpsalas iela 6, Rīgas Tehniskā universitāte

9.00-10.00 Reģistrēšanās

10.00-12.30 Iepazīšanās savā starpā un ar biznesa idejām, komandu veidošana, tīklošanās

12.30-13.30 Kafijas pauze un uzkodas

13.30-15.30 Tirgus izpēte, Kārlis Purmalis

- Tirgus pētīšanas metodes
- Tirgus segmentēšana
- Produkta pozicionēšana

16.00-18.00 Biznesa modelēšana un stratēģiskā plānošana, Māris Millers

- Principi un instrumenti labāku lēmumu pieņemšanai
- Kā formulēt un pilnveidot sava biznesa loģiku, izmantojot biznesa modeli?
- Kā nospraust mērķus, noteikt prioritātes un izveidot biznesa attīstības ceļa karti?
- Kā apzināt nepieciešamos resursus un sākt plānot finanses?

2. nodarbību diena – Sarunu vešanas kultūra

31. oktobris, pl. 9.15-18.00

Jelgavas iela 1, Latvijas Universitāte

9.15-10.45 Biznesa plāna prezentācijas struktūras veidošana, tiks precizēts

11.00-13.00 Pārdošanas, sarunu vešanas kompetenču un kultūras attīstība, Ivo Jēkabsons

- Kā gūt panākumus ar telefona palīdzību?
- Kā sagatavoties prezentācijai?
- Kā veiksmīgi novadīt prezentāciju?
- Kā efektīvi risināt konfliktus?
- Kā pārvarēt iebildumus?

13.00-14.00 Kafijas pauze un uzkodas

14.00-16.00 Mentorings

16.15-16.45 Uzņēmēja mentālā sagatavotība (Entrepreneur's mental health), Per-Alfred Rozenbergs (angļu valodā)

- Overcome your past
- You can break barriers
- A loss can be a victory

- You are a winner

17.00-18.00 Pičs, Aivars Līpenītis

3. nodarbību diena – Finanšu zinātība, dažādi aspekti

14. novembris, pl. 9.15-18.00

Jelgavas iela 3, Latvijas Universitāte

9.15-11.15 Pārdomāta finanšu vadība sekmīgai uzņēmējdarbībai, Natalja Točelovska

- Business ciparu valodā
- Bilances un peļņas/zaudējumu pārskati un to sakarības
- Nodokļu jautājumi un sava uzņēmuma reģistrācija
- Naudas plūsma un tās loma veidojot uzņēmuma budžetu investoriem

11.30-13.30 Finanšu plānošana biznesa idejas agrīnā attīstības stadijā, Egons Liepiņš

- Pašizmaksas aprēķini
- Ieņēmumu un izmaksu prognozēšana
- Finanšu investīciju aplēses

13.30-14.30 Kafijas pauze un uzkodas

14.30-16.30 Mentorings

16.45-17.45 Ārējās investīcijas biznesā, Matīss Neimanis

- Investīciju piesaistes posmi
- "Investori" agrīnā attīstības posmā – akseleratori, inkubatori, biznesa eņģeļi
- Kritēriji, lai izvēlētos investoru
- Komunikācija ar investoru

17.45-18.00 Kopsavilkums un ieteikumi "Lāča migai", Dainis Šēnbergs

4. nodarbību diena – Pirmās kārtas noslēguma diena ar pasākumu "Lāča miga"

28. novembris, pl. 10.00-18.00

Strēlnieku iela 4A, SSE Rīga

10.00-12.00 Pārdošana izmantojot tīmekļa rīkus (Selling online, using powerful internet tools and techniques), Mark Layzell (ar skatu no Lielbritānijas perspektīvas, angļu valodā)

12.00-12.30 Kafijas pauze un uzkodas

12.30-15.30 Pirmās kārtas noslēguma biznesa ideju prezentāciju pasākums "Lāča miga" (angļu valodā)

15.30-16.00 Starpbrīdis, rezultātu apkopošana

16.00-18.00 Rīgas moduļa rezultāti un informācija par Kembridžas moduli

Otrā kārtā - Kembridžas modulis [25/01-30/01/2020]

Norises vieta: Anglia Ruskin University, Kembridža, Lielbritānija

Programma tiek izstrādāta.